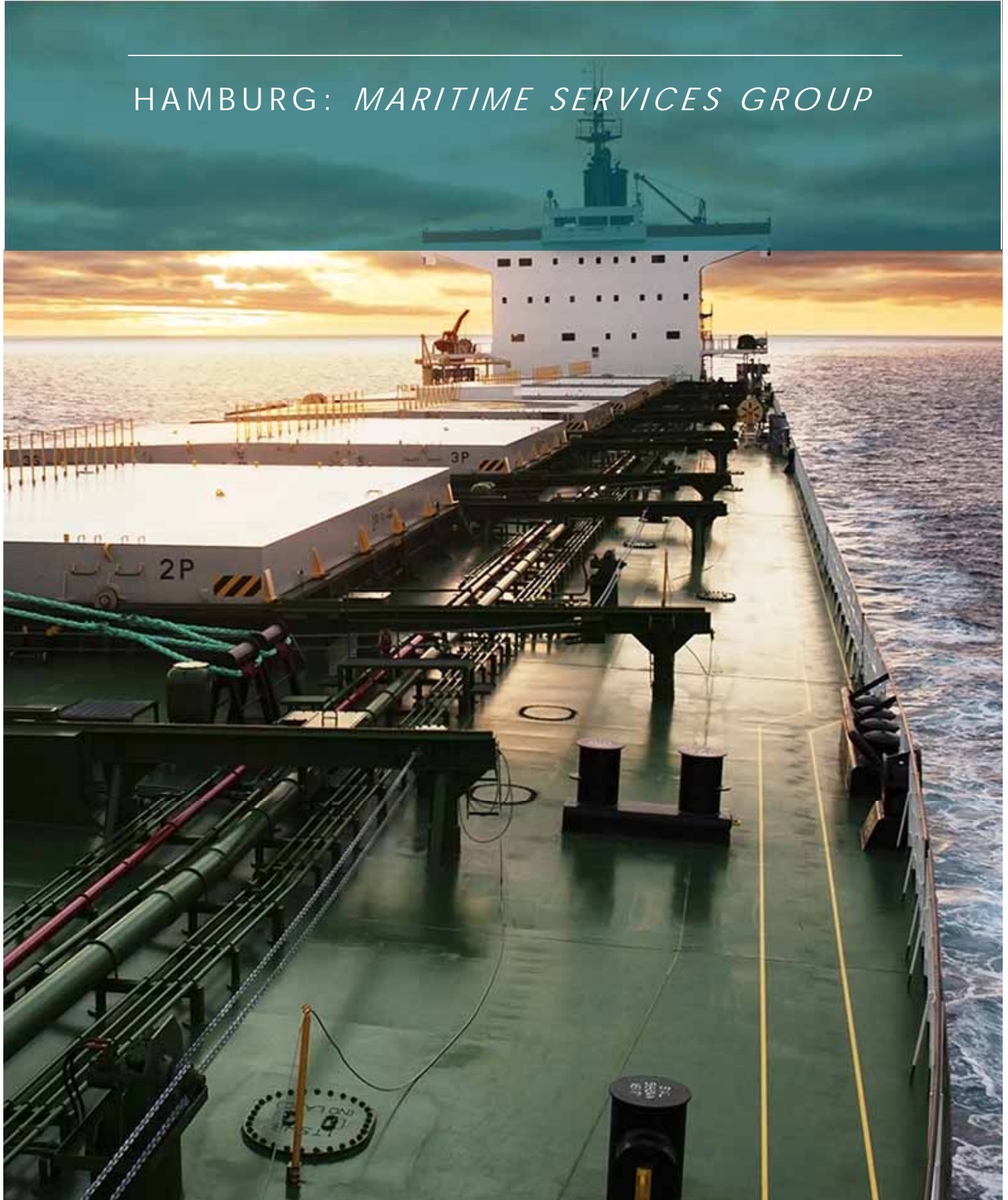


WATSON FARLEY
&
WILLIAMS

HAMBURG: *MARITIME SERVICES GROUP*



WATSON FARLEY & WILLIAMS: KEY FACTS

150+ PARTNER UND
450+ RECHTSANWÄLTE
WELTWEIT

“SEHR ABGESTIMMTES,
AUßERORDENTLICH
ENGAGIERTES UND NAH AM
MANDANTEN ARBEITENDES
TEAM.”

JUVE HANDBUCH 2015/2016

14 BÜROS WELTWEIT

3 STANDORTE IN
DEUTSCHLAND

“A GOOD EXPERIENCE: THEY
SUPPORTED US WELL, GAVE
US STRONG ADVICE AND
THEIR TECHNICAL AND
COMMUNICATION SKILLS ARE
ALSO TO BE HIGHLY RATED.”

CHAMBERS GLOBAL 2014 -
MARITIME

25+ PARTNER UND
80+ RECHTSANWÄLTE IN
DEUTSCHLAND

“ESTEEMED NAME IN
SHIPPING...”

CHAMBERS EUROPE 2014

MARITIME WIRTSCHAFT

Watson Farley & Williams gehört in der Beratung und Vertretung von Unternehmen der Maritimen Wirtschaft zu den weltweit größten und führenden Rechtsanwaltskanzleien. Unsere Anwälte stehen unseren Mandanten mit ihrem Expertenwissen an bedeutenden Standorten der Schifffahrt weltweit zur Verfügung.



Seit mehr als 30 Jahren sind wir Rechtsberater und Interessenvertreter der Maritimen Wirtschaft. Unsere Mandanten sind insbesondere an den Schifffahrtsmärkten in Europa, Amerika, Skandinavien, dem Baltikum, Griechenland, dem Mittleren Osten, Asien und Afrika aktiv.

Durch unsere Büros an bedeutenden internationalen Standorten der Schifffahrt bieten wir unseren Mandanten aus der Maritimen Wirtschaft grenzüberschreitende Beratung und Vertretung aus einer Hand zu allen für sie bedeutenden Themen.

Gerade in den letzten Jahren haben wir unseren Mandanten in zahlreichen herausfordernden, vielen Marktteilnehmern bis dahin unbekanntem Situationen zur Seite gestanden.

Insbesondere das gegenwärtige Marktumfeld in der Maritimen Wirtschaft macht es erforderlich, gemeinsam innovative und tragfähige rechtliche und steuerliche Lösungen zu entwickeln. Dabei kommt es ganz entscheidend auf eine erstklassige rechtliche Begleitung zu Fragen des Schifffahrtsrechts, des Gesellschaftsrechts, zu öffentlich-rechtlichen Themen sowie zum Arbeits- und Steuerrecht, aber auch bei der Streitbeilegung in diesen Bereichen an.

Die Erfahrungen unserer Kanzlei umfassen sowohl den maritimen Transport durch die Handelsschifffahrt, als auch ausgewiesene Expertise in den Bereichen Offshore Öl und Gas, LNG, Container, Häfen und Terminals, Logistik sowie Yachten, Kreuzfahrt und Fähren.

Wir beraten und vertreten alle Marktteilnehmer der Maritimen Wirtschaft, vor allem Reeder, Manager, Charterer, Schiffsversicherer, Werften, Terminal-Betreiber, Schiffsmakler, Klassifikationsgesellschaften und Versicherungsmakler, aber auch Regierungen, Behörden, schiffsfinanzierende Banken und Investoren von unseren Standorten in folgenden Ländern aus: Deutschland, England, Singapur, Hong Kong, Griechenland, Dubai, Frankreich, Spanien, Italien, Thailand und USA. Wir beraten unsere Mandanten in der jeweiligen lokalen Rechtsordnung sowie darüber hinaus zum Recht von Liberia und den Marshallinseln.

MARITIME SERVICES GROUP

Unsere *Maritime Services Group* bietet unseren Mandanten weltweit mit mehr als 60 Rechtsanwälten die umfassende Beratung und Vertretung in allen für die Maritime Wirtschaft relevanten Bereichen.

Unser Ziel

Oberste Priorität hat für uns stets ein erfolgreiches und zufriedenstellendes Ergebnis für unsere Mandanten. Dabei suchen wir vorrangig nach einvernehmlichen Lösungen, wenn damit das Ziel für unsere Mandanten erreicht werden kann. Wenn dies nicht vermeidbar ist, beraten wir unsere Mandanten zur Strategie und der Risikoanalyse einer streitigen Auseinandersetzung. Wir vertreten in Prozessen, Schieds- und Insolvenzverfahren.

Schifffahrt

Beratung beim An- und Verkauf von Schiffen, Schiffbau einschließlich aller Fragen zu Anzahlungsgarantien und zu Schiffsregistrierungen, Flaggenführung, Schiffsmanagement, jeglicher Art der Beschäftigung von Schiffen, Crewing sowie Schiffsversicherungen.

Schiffsfinanzierung

Beratung von Kreditinstituten durch unsere Finanzierungspraxis bei Schiffsfinanzierungen, von der Erstellung und Verhandlung der Kredit-Dokumentation über Restrukturierungen bis zu der Verwertung von Sicherheiten.



Gesellschaftsrecht

Spezialisierung auf Joint Ventures und andere strategische Zusammenschlüsse, Gründung von Gesellschaften im In- und Ausland, M&A und Divestments sowie allgemeine Beratung zu allen gesellschaftsrechtlichen Themen.

Steuerrecht

Enge Zusammenarbeit unserer Experten mit den Schifffahrtsanwälten sowie mit den Kollegen aus unserem gesellschaftsrechtlichen Bereich, insbesondere zu nationalen und internationalen Steuerstrukturen, gerade im Hinblick auf Tonnagesteuer in verschiedenen Rechtsordnungen.

Öffentliches Recht

Fragestellungen zu öffentlichen Rechtsnormen, insbesondere Sanktionen und Anti-Boycott-Regularien sowie umweltrechtliche Aspekte spielen für die Schifffahrt eine immer größere Rolle. Daneben besteht eine ausgewiesene Expertise zu allen Fragen des Kartellrechts, der Fusionskontrolle sowie bedeutenden Fragen der Compliance.

Arbeitsrecht

Beratung von Reedereien, Charterern und Crew-Managern im Hinblick auf Arbeitsverträge, betriebliche Leistungen und Vertretung im Streitfall sowie bei Abfindungsregelungen.

Restrukturierung und Insolvenz

Gerade in den vergangenen Jahren Beratung bei der Anpassung vielfältiger Vertrags- und Rechtsverhältnisse an das aktuelle Marktumfeld in allen vorgenannten Bereichen. Zudem haben wir tiefgehende Erfahrung in Insolvenz- und Vollstreckungsverfahren.

Ports & Terminals

Beratung im Hinblick auf Investments, Entwicklung, Betrieb und Finanzierung von Hafenanlagen und Terminals sowie Beratung zu Einfuhrregularien.

Investitionen

Ein besonderer Schwerpunkt unserer Experten liegt auf der umfassenden und übergreifenden Beratung bei Investitionen im maritimen Umfeld. Dabei werden Reedereien und Investoren zu allen vorgenannten Aspekten beraten.



Konfliktlösung

Lösung von Konflikten, die ihre Ursache in komplexen nationalen und internationalen Beziehungen haben. Vertretung in vorprozessualen Verhandlungen, vor Gerichten und in Schiedsverfahren nach einer Vielzahl von Prozess- und Schiedsordnungen. Durchsetzung von Ansprüchen durch den Arrest von Schiffen bzw. die Abwehr von Arresten.

UNSERE ERFAHRUNG: AUSGEWÄHLTE MANDATE

REEDEREI MIT SITZ AUF DEN BAHAMAS

Beratung einer Reederei mit Sitz auf den Bahamas bei dem Verkauf einer Flotte von vier Mehrzweckschiffen an eine niederländische Reederei.

DEUTSCHE REEDEREI

Beratung einer deutschen Reederei im Hinblick auf die einer ausländischen Tochtergesellschaft gewährte Finanzierung, einschließlich der Besicherung der Finanzierung durch eine Flotte von sechs Tankschiffen mit Marshall Islands- bzw. Gibraltar-Flagge.



NORWEGISCHER SCHIFFSEIGNER

Beratung eines norwegischen Schiffseigners beim Verkauf von zwei Flusskreuzfahrtschiffen an eine Reederei mit Sitz in der Schweiz.

US-AMERIKANISCHER PRIVATE EQUITY FONDS

Beratung eines US-amerikanischen Private Equity Fonds zu gesellschafts- und schiffahrtsrechtlichen Aspekten bei der Errichtung eines Joint Venture mit einem deutschen Investor sowie dem Ankauf einer Schiffsflotte durch das Joint Venture.

M&A TRANSAKTION

Beratung eines Anteilseigners beim Verkauf einer Holdinggesellschaft und diverser Tochtergesellschaften mit einer Flotte von 18 Container- bzw. Massengutschiffen.

DEUTSCHE REEDEREI

Beratung eines deutschen Reederei-gemeinschaftsunternehmens zu gesellschafts- und schiffahrtsrechtlichen Aspekten bei der Errichtung eines Joint Venture mit einem US-amerikanischen Private Equity Fonds sowie der Veräußerung von Schiffseigentümer-gesellschaften für Panamax-Container-schiffe und Supramax-Bulk Carrier an das Joint Venture.

REEDEREI MIT SITZ AUF DEN MARSCHALLINSELN

Beratung der Reederei mit Sitz auf den Marshallinseln beim Verkauf eines in Malta registrierten Schiffes an einen deutschen Erwerber.

INVESTOR

Beratung eines Investors mit Sitz in Luxemburg bei der Gewährung eines Mezzanine-Darlehens an eine deutsche Reederei zur teilweisen Finanzierung des Erwerbs von drei Containerschiffen.

OFFSHORE SUPPLY-SCHIFFE

Beratung eines Bankenkonsortiums im Hinblick auf Charterverträge für die Beschäftigung von Offshore Supply-Schiffen zum Einsatz in einem der größten Offshore Windkraftwerke in der Nordsee.

INVESTOR

Beratung eines Investors mit Sitz in Luxemburg im Zusammenhang mit der Veräußerung von in Deutschland registrierten Schiffen in eine neue Eigentümerstruktur mit Sitz auf Zypern.

INSOLVENZVERWALTER

Beratung eines Insolvenzverwalters beim Verkauf von drei Schiffen sowie der Abwehr von behaupteten Forderungen.



REEDEREI AUS SINGAPUR

Beratung einer Reederei mit Sitz in Singapur beim Ankauf eines Schiffes von einer deutschen Reederei sowie zur Flaggenführung.

DEUTSCHE REEDEREI

Beratung von zwei deutschen Reedereien und einem Insolvenzverwalter im Verkaufsverfahren eines Portfolios von sieben Bulkern in einem gemeinsamen Bieterverfahren.

US-INVESTOR

Beratung eines US-Investors beim Ankauf von neun Bulkern von einer deutschen Reederei.

UNSERE ERFAHRUNG: AUSGEWÄHLTE MANDATE

DEUTSCHE REEDEREI UND PRIVATE EQUITY FONDS

Beratung einer deutschen Reederei und eines Private Equity Fonds beim Erwerb von vier Containerschiffen (Neubauten) mit einer Option auf vier weitere Schiffe, einschließlich der Verhandlung der Bauverträge.

PRIVATE EQUITY INVESTOREN

Beratung mehrerer Private Equity Investoren zu gesellschafts- und schiffahrtsrechtlichen Aspekten im Zusammenhang mit der Errichtung verschiedener Joint Ventures mit deutschen Reedereien und dem Erwerb von diversen Containerschiffen durch das jeweilige Joint Venture.



GESCHLOSSENER FONDS

Beratung eines geschlossenen Fonds bei der Strukturierung der Beteiligung von Investoren sowie bei dem Verkauf und der Rück-Charter einer Passagierfähre.

INTERNATIONAL TÄTIGER INITIATOR

Beratung eines international tätigen Initiators von Container-Fonds zu verschiedenen deutschrechtlichen Fragestellungen.

DEUTSCHER ENERGIEVERSORGER

Beratung eines deutschen Energieversorgers im Hinblick auf den Erwerb und Betrieb von zwei Errichterschiffen für den Bau von Windkraftanlagen in Offshore-Windparks.

INTERNATIONALE REEDEREIGRUPPE

Regelmäßige Beratung einer international tätigen Reederei-gruppe bei der Strukturierung und der Umsetzung von verschiedenen Joint Ventures gerichtet auf den Kauf von Unternehmen sowie den Kauf und den Betrieb von Schiffen.

SCHIFFSEIGENTÜMER- GESELLSCHAFT

Beratung und Vertretung einer Schiffseigentümergeinschaft bei der Geltendmachung von Ansprüchen gegenüber einem Charterer, vorprozessual und im Schiedsverfahren.

DEUTSCHE REEDEREI

Beratung einer deutschen Reederei beim Erwerb und der Finanzierung von zwei Kreuzfahrtschiffen.

SCHIFFSEIGENTÜMER- GESELLSCHAFT

Beratung und Vertretung einer Schiffseigentümergeinschaft im Zusammenhang mit einem behaupteten Anspruch eines ehemaligen Charterers.

INTERNATIONALE KREUZFAHRTREEDEREI

Verteidigung gegen die Klage eines Reiseveranstalters in erster und zweiter Instanz.

GRIECHISCHE REEDEREI

Vertretung einer griechischen Reederei als Chartergarant in Schiedsverfahren nach den Regeln der German Maritime Arbitration Association (GMAA) im Zusammenhang mit Zeitcharterverträgen für sieben VLCCs.

DEUTSCHE WERFT

Verteidigung einer deutschen Werft gegen einen Reeder vor einem deutschen Schiedsgericht nach den Regeln der German Maritime Arbitration Association (GMAA).

INTERNATIONALES CONSULTINGUNTERNEHMEN

Schiedsklage nach den Regeln der German Maritime Arbitration Association (GMAA), Erwirken der Vollstreckbarkeitsklärung vor dem OLG und Zwangsvollstreckung gegen eine deutsche Werft.



INTERNATIONALE REEDEREI

Außergerichtliche Vertretung gegenüber einem deutschen Schiffsmanager.

INTERNATIONALER AUSSTATTER VON LUXUSYACHTEN

Durchsetzen von Ansprüchen gegenüber Sub-Lieferanten vor dem Landgericht.

IHRE ANSPRECHPARTNER



DR. CHRISTIAN FINNERN LL.M.
Partner, Hamburg
cfinnern@wfw.com

Dr. Christian Finnern berät nationale und internationale Unternehmen in allen Bereichen des Schifffahrtsrechts, insbesondere bei dem An- und Verkauf von Schiffen, beim Schiffbau, bei der Registrierung sowie im Hinblick auf das Management und die Beschäftigung von Schiffen. Zudem hat er erhebliche Erfahrung im Bereich Schiffsfinanzierung und bei Investitionen im maritimen Umfeld sowie bei der Interessenvertretung in streitigen Angelegenheiten.



DR. CHRISTIAN ULRICH WOLF
Partner, Hamburg
cwolf@wfw.com

Dr. Christian Ulrich Wolf berät Unternehmen der Maritimen Wirtschaft sowie aus anderen Branchen und Finanzinvestoren bei M&A, Joint Ventures, Unternehmensstrukturierungen sowie umfassend im Gesellschaftsrecht. Im JUVE-Handbuch wird ihm „beeindruckende maritime Expertise“ bescheinigt und er wird für M&A empfohlen.



DR. SEBASTIAN BAUM, EMLE
Partner, Hamburg
sbaum@wfw.com

Sebastian Baum berät sowohl deutsche und internationale Unternehmen der Maritimen Wirtschaft sowie aus anderen Bereichen als auch Private Equity Investoren, die im Schifffahrtssektor aktiv sind, in den Bereichen Mergers & Acquisitions, Joint Ventures, Unternehmensstrukturierungen, Infrastrukturprojekte und Konfliktlösung.



GERRIT BARTSCH
Partner, Hamburg
gbartsch@wfw.com

Gerrit Bartsch ist spezialisiert auf Steuerberatung bei nationalen sowie grenzüberschreitenden Transaktionen in der Maritimen Wirtschaft sowie anderen Branchen. Er berät auch zu Fragen der Tonnagesteuer sowie der Umstrukturierung von Unternehmen und der steuerlichen Strukturierung von Fonds.



VERENA SCHEIBE
Partner, Hamburg/München
vscheibe@wfw.com

Verena Scheibe berät Unternehmen und institutionelle Investoren bei Transaktionen und Projekten der Maritimen Wirtschaft und anderer Branchen, insbesondere Private Equity, Erneuerbare Energien und Immobilien, zu sämtlichen Aspekten des deutschen und internationalen Steuerrechts.



DR. CHRISTINE BADER
Partner, Hamburg
cbader@wfw.com

Dr. Christine Bader ist auf deutsches und europäisches Kartellrecht spezialisiert und berät Mandanten aus der Maritimen Wirtschaft sowie diversen anderen Branchen zu sämtlichen kartellrechtlichen Themen wie Fusionskontrolle, Joint Ventures, Kooperationsvereinbarungen und Vertriebskartellrecht, Ermittlungen der Kartellbehörde und Compliance.



DR. ANDREAS WIEGREFFE
Partner, Hamburg
awiegrefe@wfw.com

Dr. Andreas Wiegrefe berät nationale und internationale Unternehmen der Maritimen Wirtschaft in individual- und kollektivarbeitsrechtlichen Angelegenheiten und vertritt Mandanten in arbeitsrechtlichen Gerichtsverfahren. Andreas Wiegrefe wurde von der Fachpublikation JUVE wiederholt als „empfohlener Rechtsanwalt“ für Arbeitsrecht genannt.



BETTINA KRAUSE
Partner, München/Hamburg
bkrause@wfw.com

Bettina Krause berät nationale und internationale Investoren und Projektentwickler bei Transaktionen, einschließlich Portfoliotransaktionen im maritimen Umfeld. Ebenfalls berät sie zu allen Bereichen des Immobilienrechts, wie immobilienrechtlichen Aspekten von Finanzierungen sowie zu Fragen des gewerblichen Mietrechts und des privaten Baurechts.

REPUTATION

"INTERNATIONAL FIRM WITH A STRONG FOCUS ON THE SHIPPING INDUSTRY."

CHAMBERS EUROPE 2015

"SEHR ÜBERZEUGEND UND GUT", LOBTE AUCH EIN WETTBEWERBER DIE MDP-AUFSTELLUNG DER KANZLEI."

JUVE HANDBUCH 2015/2016

"A COMPREHENSIVE GLOBAL NETWORK THAT ENCOMPASSES OFFICES IN THE USA, IN THE UK AND ACROSS ASIA. OFTEN LEADS THE WAY IN COMPLEX SHIP FINANCE TRANSACTIONS. THE FIRM CATERS TO THE NEEDS OF MAJOR FINANCIAL CLIENTS AND SHIPOWNERS, WITH CONSIDERABLE EXPERIENCE IN MATTERS RANGING FROM SHIP MORTGAGE ENFORCEMENT TO ASSET FINANCE."

CHAMBERS GLOBAL 2014

THE TEAM DEMONSTRATED A VERY PRAGMATIC AND HELPFUL APPROACH. IT WAS VERY GOOD VALUE FOR MONEY."

CHAMBERS EUROPE 2015

"IT IS ONE OF THE MOST VISIBLE AND ACTIVE TEAMS IN THE MARKET."

CHAMBERS EUROPE 2015



"LONG-STANDING EXPERTISE IN SHIPPING [...] AND EXTENSIVE EXPERIENCE ACROSS THE ASIAN MARKETS."

CHAMBERS GLOBAL 2014



"WATSON FARLEY & WILLIAMS IS SUPER-ORGANISED. I ALWAYS HAVE THE FEELING I GET THE BEST LAWYERS FOR THE PROJECT, REGARDLESS OF THE OFFICE."

CHAMBERS EUROPE 2014



CLIENT SERVICE: "THEY DO A LOT OF EXTRA SERVICE. THEY RECOGNISE IT'S ABOUT THE PERSONAL RELATIONSHIPS."

CHAMBERS EUROPE 2013

UNSERE BÜROS

Athen

6th Floor, Building B
348 Syngrou Avenue
Kallithea 176-74, Athen

T: +30 210 455 7300

Bangkok

Unit 902, 9th Floor
GPF Witthayu Tower B
93/1 Wireless Road
Patumwan, Bangkok 10330

T: +66 2 665 7800

Dubai

Office 1503, Level 15, Tower 2
Al Fattan Currency House
PO Box 506896 Dubai

T: +971 4 278 2300

Frankfurt

Ulmenstraße 37-39
60325 Frankfurt am Main

T: +49 69 297 291 0

Hamburg

Neuer Wall 88
20354 Hamburg

T: +49 40 800 084 0

Hongkong

Units 1703-1707, One Pacific
Place
88 Queensway, Hongkong

T: +852 2168 6700

London

15 Appold Street
London EC2A 2HB

T: +44 20 7814 8000

Madrid

C/ María de Molina, 4
28006 Madrid

T: +34 91 515 6300

Mailand

Piazza del Carmine 4
20121 Mailand

T: +39 02 721 7071

München

Gewürzmühlstraße 11 –
Innenhof
80538 München

T: +49 89 237 0860

New York

250 West 55th Street
New York, New York 10019

T: +1 212 922 2200

Paris

26 avenue des Champs-Élysées
75008 Paris

T: +33 1 56 88 21 21

Rom

Piazza Navona 49
00186 Rom

T: +39 06 684 0581

Singapur

6 Battery Road #28-00
Singapur 049909

T: +65 6532 5335

ATHENS BANGKOK DUBAI FRANKFURT HAMBURG HONG KONG LONDON
MADRID MILAN MUNICH NEW YORK PARIS ROME SINGAPORE

Publication code number: 58172292v6© Watson Farley & Williams 2017

Alle Verweise auf 'Watson Farley & Williams' und das 'Unternehmen' in diesem Dokument beziehen sich auf die Watson Farley & Williams LLP und / oder deren verbundene Unternehmen. Alle Nennungen eines 'Partners' beziehen sich auf ein Mitglied von Watson Farley & Williams LLP, ein Mitglied oder einen Partner eines verbundenen Unternehmens oder einen Mitarbeiter bzw. Consultant mit vergleichbarer Position und Qualifikation. Diese Broschüre ist ein Produkt von Watson Farley & Williams. Sie stellt eine Zusammenfassung zu Rechtsfragen dar und ist nicht darauf ausgerichtet, rechtlichen Rat zu erteilen.

Das hier Dargestellte ist möglicherweise nicht auf Ihre Situation anwendbar. Bei Anfragen oder Wünschen nach einer Rechtsberatung wenden Sie sich bitte an Ihren Ansprechpartner bei Watson Farley & Williams. Diese Publikation dient ausschließlich dem Zweck der Werbung.

wfw.com